

# EMPLOI – RESPONSABLE DE SECTEUR

## CONDITIONS

Société : Royal Vélo France

Localisation : Saint Thibault, Aube (10)

Début : poste à pourvoir immédiatement

Type de contrat : CDD temps plein - Poste évolutif vers CDI après la période du CDD

Rémunération : fixe + primes + frais + véhicule + avantages divers + tablette tactile + téléphone portable



## ROYAL VÉLO FRANCE

Acteur majeur sur le marché du cycle, Royal Vélo France (RVF) est une PME française de l'accessoires Cycles, distributeur de marques leaders. Son siège est installé à Saint Thibault dans l'Aube.

RVF est constitué de 16 collaborateurs passionnés du vélo sous toutes ses formes.

18 marques internationales sont distribuées exclusivement sur le marché français (métropole et DOM-TOM inclus), dont Bell, Camelbak, Giro & Sidi.

Ces marques développent et commercialisent : casques, chaussures, textile, accessoires vélo, bagagerie, home-trainers, ...

En tout, plus de 4000 références sont réceptionnées, stockées et expédiées.

## MISSIONS

En forte croissance et pour renforcer son équipe commerciale terrain, Royal Vélo France recherche un Responsable de secteur, sur la région Rhône-Alpes.

Encadré par le Responsable Commercial, vous assurez le développement de notre société sur une zone déterminée avec les services de la société afin de :

- Assurer le développement commercial de l'entreprise auprès de la clientèle existante et à développer
- Développer le chiffre d'affaires de votre secteur géographique en proposant les services supplémentaires et les marques commercialisées par RVF
- Prospector des nouveaux clients potentiels
- Fidéliser et conseiller vos clients grâce à votre analyse du marché et votre proximité terrain
- Assurer la promotion des différentes marques commercialisées par RVF
- Apporter du support technique et commercial aux détaillants

### **Profil :**

Bac Commercial/Marketing

Doté d'un excellent relationnel et du sens du travail en équipe

Rigoureux et soucieux du travail bien fait

Dynamique, polyvalent et discipliné.

Autonome, ponctuel et organisé

Sens de l'initiative

Anglais écrit et parlé indispensable

Maîtrise des outils informatiques

Titulaire du permis B – requis

Connaissance de la clientèle vélo sur le marché français est un plus

Une formation et/ou une expérience en commerce terrain en B to B, idéalement acquise dans le domaine du cycle et/ou en magasin vélo, peuvent être un plus !

Sportif, le vélo est une passion, vous connaissez l'environnement du cycle et avez un intérêt particulier pour celui-ci, vous aimez relever les challenges : rejoignez-nous !

### **Contact :**

Merci d'adresser votre CV et lettre de motivation à [info@royalvelofrance.com](mailto:info@royalvelofrance.com)